

ESPECIALISTA EN NEGOCIACIÓN



Madrid 14 y 15 de febrero

2017

Programa

1. ¿QUÉ ES LA NEGOCIACIÓN?
2. TIPOLOGÍAS DE NEGOCIACIÓN
3. FASES Y PROCESOS DE NEGOCIACIÓN
4. DUDAS Y CUESTIONES QUE ASALTAN AL NEGOCIADOR
5. LA HISTORIA Y LA NEGOCIACIÓN
6. INTELIGENCIA EMOCIONAL Y LA NEGOCIACIÓN
7. LOS CAMINOS DE LA NEGOCIACIÓN
8. FASES DEL PROCESO DE NEGOCIACIÓN
9. ¿POR QUÉ FRACASAN LAS NEGOCIACIONES?
10. ERRORES CLÁSICOS A EVITAR EN UNA NEGOCIACIÓN
11. CONSEJOS PARA NEGOCIAR CON ÉXITO
12. CONCLUSIONES

Objetivos

- Analizar las claves del éxito en una negociación
- Explicar la técnica de GANAR/GANAR como elemento básico en la negociación
- Cómo conseguir el beneficio mutuo en todas las relaciones humanas
- Cómo lograr la consecución de una tercera alternativa

Profesor

MARTÍN HERNÁNDEZ-PALACIOS

- Director General de Aliter
- Abogado
- Profesor de Habilidades Directivas
- Profesor de Negociación en el Instituto Social de la Marina

Organización

Horario: de 18:00 a 21:30 horas

Carga lectiva: 7 horas

Fecha: 14 y 15 de febrero

Derechos de inscripción: 90 euros

Lugar: Aliter, Escuela Internacional de Negocios
C/ Maestro Ripoll, 18 (EL Viso) 28006 Madrid (España)

Inscripción e información:

Derechos de inscripción: 90 euros

Modalidad de pago:

- Transferencia bancaria a ALITER, Escuela Internacional de Negocios, S.L. - Nº Cuenta: ES25 0075.0080.10.0601302743
- Talón nominativo a nombre de ALITER, Escuela Internacional de Negocios
- En efectivo o tarjeta de crédito en la sede de Aliter.

Realización de la inscripción rellenando el presente boletín y enviándolo por mail repcion@aliter.org

Nombre y Apellidos:

Cargo:

Dirección:

email:

CIF/NIF:

Empresa:

Actividad:

Teléfono:

Población y provincia:

*** En caso de ser más de una persona por empresa, lo establecido con la Ley Orgánica 15/1999 de 13 de Diciembre, de modo que los usuarios podrán acceder, rectificar y cancelar sus datos, así como ejercitar su derecho de oposición, dirigiéndose a la dirección de correo electrónico repcion@aliter.org, o enviando un fax al nº: 91 561 48 80 o bien llamando al 91 561 48 80. por favor, rogamos dupliquen la presente inscripción.

Los datos facilitados en el presente boletín de inscripción serán incorporados a un fichero de datos propiedad de Aliter - Escuela Internacional de Negocios, S.L. y que será utilizado para fines comerciales y de promoción publicitaria de las actividades desarrolladas por la misma. Estos datos se tratarán confidencialmente y de acuerdo con lo establecido con la Ley Orgánica 15/1999 de 13 de Diciembre, de modo que los usuarios podrán acceder, rectificar y cancelar sus datos, así como ejercitar su derecho de oposición, dirigiéndose a la dirección de correo electrónico repcion@aliter.org, o enviando un fax al nº: 91 561 48 80 o bien llamando al 91 561 48 80.

Política de Cancelación: La comunicación de la anulación deberá ser realizada al menos con 5 días de antelación al inicio del curso, considerándose a estos efectos la fecha de recepción y no la de envío. En caso de anular la inscripción fuera de plazo se exigirá el importe total de la inscripción. Este importe podrá aplicarse como pago de la matrícula para cualquier otro curso organizado por Aliter, Escuela Internacional de Negocios en un plazo máximo de 3 meses. En caso de NO cancelar la inscripción y NO presentarse al curso se exigirá el pago del importe total de la inscripción sin posibilidad de aplicar el mismo para otro evento.

Información

Aliter - Escuela Internacional de Negocios. C/ Maestro Ripoll, 18 - 28006 Madrid

Tel: +34 91 561 48 80. www.aliter.org - aliter@aliter.org

Is IT Green 

www.isitgreen.eu



Programa de
Aprendizaje
Permanente